## 深圳市长九发展管理有限公司招聘简介

**公司简介**

深圳市长九发展管理有限公司，专注于服务高科技IT行业，包含云计算、网络安全、人工智能、大数据领域的市场拓展和项目服务。我司的价值观导向是“得人治事，求实存真”。虽然疫情对各个行业冲击不小，但对于IT行业来说从20年开始持续保持着每年35%的市场份额增长，项目数量的持续增多对于人才的需求越来越高。网络安全法和大数据基地的不断建设，IT行业发展的未来空间是难得的朝阳状态。

**岗位介绍**

**一、销售助理岗位（50名）**

**基本薪资：**

一线城市年薪12W+，二线城市8W+。3年后平均年薪水平18W以上，优秀人才可达到30W以上。

工作地点：全国各个省份省会城市

学历要求：大专以上

**需求专业：**

理科、工科类专业即可，有积极自驱力和发展规划的文科专业也可以考虑。

**岗位职责:**

1、协助客户经理完成客户开发，日常维系客户关系；

2、组织市场活动，筹备和活动后客户跟进；

3、项目文件整理，根据客户分类整理不同的项目方案归档。

**岗位要求:**

1、专科及以上学历，男女不限；

2、吃苦耐劳，有积极学习意愿。

**二、客户经理（100名）**

**薪资待遇：**

一线城市年薪15W+，二线城市10W+，3年后平均年薪水平22W以上，优秀人才可达到35W以上；

工作地点：全国各个省份省会城市
学历要求：专科及以上

**需求专业：**

理科、工科类专业即可，有积极自驱力和发展规划的文科专业也可以考虑。

**岗位职责：**

1、持续跟踪客户需求，从项目筹备到项目推进到项目验收回款；

2、新客户开发，拓展新客户建立联系，挖掘需求；

3、老客户维系，不断开发客户需求，经营行业圈子，产生复购。

**岗位要求：**

1、专科以上学历，男女不限；

2、有较好的抗压能力，可以独立面对问题解决困哪；

3、有持续的学习能力，可以不断学习新知识；

4、有积极的沟通意识，可以良好处理同事和客户之间的关系。

**三、售前（解决方案）经理（50名）**

**薪资待遇：**

一线城市17W+，二线城市13W+，3年后平均年薪水平25W以上，优秀人才可达到40W以上

工作地点：全国各个省份省会城市
学历要求：专科及以上

**需求专业：**

理科、工科类专业即可，其中通信，电子，计算机，人工智能，大数据专业优先考虑。

**岗位职责：**

1、挖掘客户需求，进行解决方案沟通；

2、根据客户需求设计解决方案，达成产品服务认可；

3、协助客户经理推进项目，共同制定项目计划。

**岗位要求：**

1、专科以上学历，男女不限；

2、有较好的抗压能力，可以独立面对问题解决困哪；

3、有持续的学习能力，可以不断学习新知识；

4、有积极的沟通意识，可以良好处理同事和客户之间的关系。

**三、售后（技术支持）经理（50名）**

**薪资待遇：**

一线城市16W+，二线城市12W+，3年后平均年薪水平22W以上，优秀人才可达到35W以上；

工作地点：全国各个省份省会城市
学历要求：专科及以上

**需求专业：**

电子、通信、计算机、网络工程等相关理工科专业。

**岗位职责：**

1、完成技术测试的演示，进行用户端展示；

2、根据技术服务要求，设计实施方案，完成上线部署；

3、回访老客户梳理用户环境，挖掘潜在复购商机。

**岗位要求：**

1、专科以上学历，男女不限；

2、有较好的抗压能力，可以独立面对问题解决困哪；

3、有持续的学习能力，可以不断学习新知识；

4、有积极的沟通意识，可以良好处理同事和客户之间的关系。

**福利待遇**

1、带薪休假5天

2、每年一次旅游

3、五险一金

4、年轻工作氛围

5、系统性培训岗位能力，解决快速上岗问题

**联系方式：**

联 系 人：吴经理

联系电话：19129354140

联系微信：19129354140

简历邮箱：c9ccsz@163.com

就职意向调查：

